

# **APPELLATION DE POSTE :** Assistant(e) Commercial(e)

Direction de rattachement : Direction Commerciale et Gestion Locative

Secteur(s) d'affectation : Direction Commerciale

### **RAISON D'ETRE**

Louer les logements vacants conformément aux dispositions prévues par la législation HLM et dans le respect des engagements fixés dans les procédures Qualité.

Contribuer au maintien de la bonne image de l'OPAC auprès des clients et des divers partenaires.

#### **MISSIONS CONFIEES**

- Mettre en adéquation les demandes et les disponibilités de logements.
- Accueil physique et téléphonique des clients, visites de logements.
- Participer à des actions commerciales telles que « Portes Ouvertes » ou Salons ayant pour thème l'habitat.
- Contribuer au renouvellement des annonces (site OPAC, internet, enseigne dynamique, accueil, etc.).
- Instruire les dossiers et réaliser les entretiens découvertes préalables à l'examen des dossiers par la Commission d'Attribution.
- Saisies informatiques diverses (offres-accord-refus-évènements divers).
- Editions des propositions, des contrats de location et des documents afférents (décompte SU, fiche RNT, DPE, etc.)

#### **ENGAGEMENTS HABITAT SENIOR SERVICES (HSS)**

Engagement 2.2.1 du cahier des charges de services

Nous vous accueillons et favorisons votre intégration dans votre nouvel environnement

Engagement 2.2.4 du cahier des charges de services

Nous vous aidons dans les démarches administratives relatives à votre logement

#### MISSIONS HABITAT SENIOR SERVICES (HSS)

Mettre en adéquation l'offre et la demande par rapport au public cible.

Faire preuve d'écoute. La communication écrite et orale est adaptée à l'interlocuteur.

# **RELATIONS**

• <u>Internes</u>

Direction du Patrimoine
Direction du Développement.
Direction du Social/Gestion Locative/Contentieux
Direction des Systèmes d'Information
Services Qualité-Proximité



Date de mise à jour : 14 octobre 2024

# • Externes

Secrétaires de Mairies, Travailleurs sociaux, CCAS, FSL, Associations Tutélaires, organisme collecteur 1% Logement, entreprises.

# **COMPETENCES MOBILISEES**

- <u>Formations et diplômes</u> BTS professions immobilières
- <u>Savoir-faire et savoir être :</u>

Capacité d'écoute, discernement, rigueur, sens commercial, réactivité, sens du travail en équipe, loyauté



Date de mise à jour : 14 octobre 2024